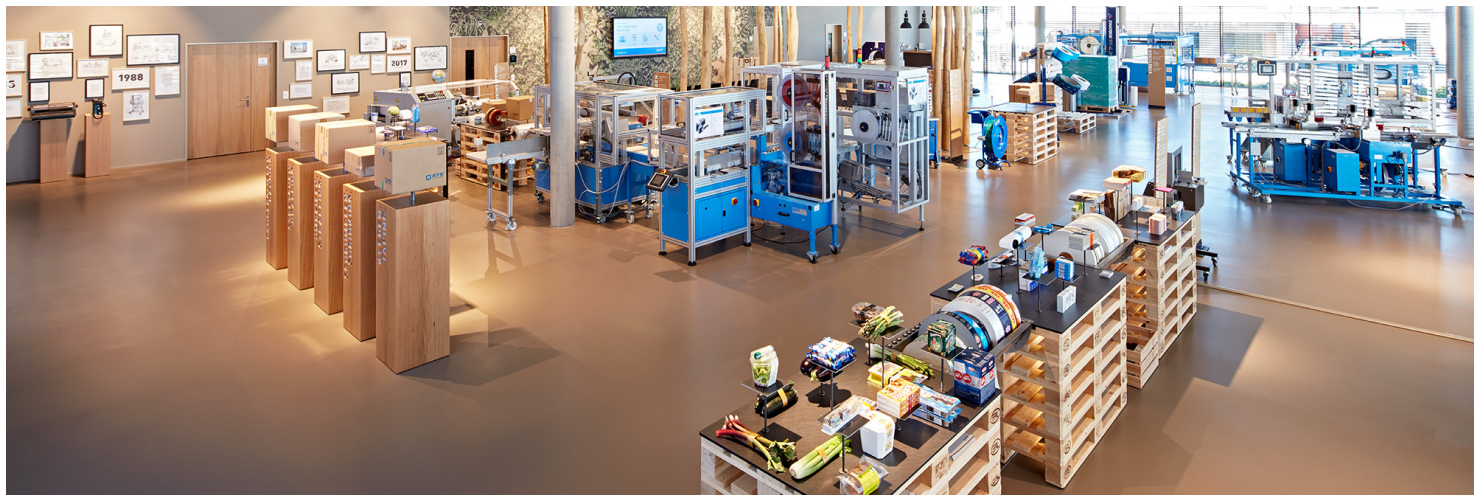




CONSEILLER (H/F) DE VENTE SUISSE ROMANDE



Avec dynamisme vers le succès sur le marché

Défi

Tanner & Co. SA Technologie d'emballage est le spécialiste leader en Suisse dans le domaine de l'emballage. L'entreprise propose à ses clients de secteurs variés des solutions innovantes et durables pour l'emballage final et de transport – du conseil aux machines et matériaux, jusqu'au service et à la maintenance. Elle fournit des solutions globales et des systèmes sur mesure pour des processus d'emballage efficaces. Dans cette fonction de vente à responsabilité, vous prenez en charge la gestion et le développement du marché de la Suisse romande. Grâce à votre identification à la marque, votre force de conviction et votre forte orientation client, vous vous positionnez comme un interlocuteur compétent et digne de confiance. Par une approche ciblée du marché, un accompagnement personnalisé et la mise en œuvre cohérente de votre stratégie de vente, vous développez les relations avec la clientèle existante, acquérez de nouveaux partenaires commerciaux et augmentez durablement le chiffre d'affaires. Fort de votre expertise, votre esprit pragmatique et de votre sens du service, vous créez une véritable valeur ajoutée et des relations solides – contribuant ainsi de manière déterminante au succès durable sur le marché.

Veuillez envoyer votre candidature sous **référence 10.261010** à bewerbungen@xeloba.ch. Nous vous communiquons volontiers de plus amples informations au +41 31 839 04 04 et vous garantissons professionnalisme de même que confidentialité absolue.

Lieu de travail

Romandie

www.tannerag.ch

