



CHIEF BUSINESS DEVELOPMENT OFFICER

Unternehmer/in im Unternehmen



Herausforderung

Focusshop bietet ein umfassendes Sortiment an Büromaterial, Gastronomiebedarf und Hygieneartikeln – die rund 20'000 ausgewählten Produkte sind preislich attraktiv positioniert, die Bestellungen werden von der eigenen Logistikzentrale speditiv verarbeitet. Die individuelle telefonische Betreuung von Firmenkunden in allen relevanten Sprachen durch 25 Mitarbeitende ist einzigartig in der Branche. Auf der Basis dieses wirtschaftlich soliden Geschäftsmodells initialisieren Sie die aktive Marktbearbeitung – Sie lancieren ein B2B-Verkaufskonzept, das signifikantes Wachstum generiert. Mit intelligenter Analyse und hoher persönlicher Präsenz bei potenziellen Kunden bauen Sie neue Key Accounts auf und erobern die wichtigen Segmente. Als unternehmerische Persönlichkeit liegt Ihr Fokus auf Mehrumsatz und Rendite. Sie geniessen volles Vertrauen und können Ihre Ambitionen dank viel Freiraum in idealen Rahmenbedingungen erreichen – Ihr Erfolg basiert auf Eigeninitiative, Umsetzungsstärke und Ergebnisorientierung.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung im PDF-Format mit dem **Vermerk 19.251052** an bewerbungen@xeloba.ch. Gerne geben wir Ihnen weitere Informationen unter [+41 31 839 04 04](tel:+41318390404). Wir sichern Ihnen Professionalität und absolute Diskretion zu.

Arbeitsort

Schweiz

www.focusshop.ch

