



## GEBIETSVERKAUFSLEITER/IN BAYERN

Kreativität ohne Grenzen

### Herausforderung

Innovationskraft, Agilität, Nachhaltigkeit und exzellentes Know-how zeichnen dieses führende Unternehmen der Bauzulieferindustrie aus. Das profitable Wachstum ist der Treiber. Die Firma ist in Bewegung – Veränderung und Dynamik auf der Basis starker Werte und Unternehmensgrundsätze. Die Produkte vereinen Langlebigkeit und Ästhetik perfekt – das Sortiment ist für unübertroffene Qualität bekannt. In dieser wichtigen und spannenden Rolle sind Sie für den Vertrieb im Markt München verantwortlich. Ihre Identifikation mit der Marke, Ihre Überzeugungskraft und Ihre kompromisslose Kundenorientierung machen Sie zu einem vertrauenswürdigen Ansprechpartner für die Kunden (Architekten, Bauherren, Verarbeiter). Mit Sachverstand im Bau, Engagement und einer hohen Dienstleistungsmentalität erbringen Sie Mehrwert in den Projekten. Durch die aktive und konsequente Marktbearbeitung können Sie die Umsätze kontinuierlich erhöhen – Ihre Persönlichkeit ist der Schlüssel zum Erfolg.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung im PDF-Format mit dem **Vermerk 10.261001** an **bewerbungen@xeloba.ch**. Gerne geben wir Ihnen weitere Informationen unter +41 31 839 04 04. Wir sichern Ihnen Professionalität und absolute Diskretion zu.

### Arbeitsort

Metropolregion München

