



HEAD OF SALES & KEY ACCOUNT MANAGEMENT

80% - 100%

BERNEXPO

BIG TIME - Sie verbinden Menschen, Marken und Märkte

Herausforderung

Die BERNEXPO GROUPE inszeniert jedes Jahr mehr als 30 Eigen- und Gastmessen, über 300 Kongresse und Fachveranstaltungen sowie Events in jeder Grösse. Durch dieses Engagement ist die BERNEXPO GROUPE ein treibender Wirtschaftsmotor mit schweizweiter Ausstrahlung. Die Entwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie für die BERNEXPO GROUPE ist der Kern dieser attraktiven Herausforderung - Sie schaffen echten Mehrwert und leisten einen wesentlichen Beitrag zum Unternehmenserfolg. Mit Charisma, Agilität, überdurchschnittlichem Engagement und einer kompromisslosen Kundenorientierung erreichen Sie mit Ihrem engagierten Team die ambitionierten Ziele. Change-Management in einem sehr dynamischen und anspruchsvollen Kontext - Ihre Persönlichkeit ist absolut erfolgsentscheidend. Sie haben grossen Handlungs- und Gestaltungsfreiraum und können direkt massgebliche Akzente setzen. Mit Digitalkompetenz, Vertriebsflair und unternehmerischen Ansätzen überzeugen Sie die vielschichtigen Anspruchsgruppen.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung im PDF-Format mit dem **Vermerk 10.251023** an bewerbungen@xeloba.ch. Gerne geben wir Ihnen weitere Informationen unter [+41 31 839 04 04](tel:+41318390404). Wir sichern Ihnen Professionalität und absolute Diskretion zu.

Arbeitsort

Bern

www.bernexpo.ch

