



## LEITER/IN VERKAUF DEUTSCHLAND

Unternehmertyp mit starkem Kundenfokus!

### Herausforderung

Unsere Mandantin ist ein führendes und bekanntes Technologieunternehmen. Innovationskraft, Kontinuität, finanzielle Stabilität und exzellentes Know-how zeichnen dieses Industrieunternehmen aus. Das profitable Wachstum ist der Treiber. Die Firma ist in Bewegung – Veränderung und Dynamik auf der Basis starker Werte und Unternehmensgrundsätze. Die Produkte vereinen Langlebigkeit und Ästhetik perfekt – das Sortiment ist weit über die Schweiz hinaus für seine unübertroffene Qualität bekannt. In dieser strategischen und bedeutenden Führungsposition stärken Sie die Marktposition spürbar – Sie verkörpern Kundenfokus und Professionalität. Durch wirkungsvolle Massnahmen, Leadership und Charisma erreichen Sie mit Ihrem Team die ambitionierten Ziele – Ihre Persönlichkeit ist absolut erfolgsentscheidend. Bei der Marktbearbeitung nehmen Sie aktiv Einfluss und setzen massgebliche Akzente – Sie können das Verkaufsvolumen kontinuierlich und nachhaltig steigern. Mit Engagement, Verhandlungs- und Fachkompetenz überzeugen Sie die vielschichtigen Anspruchsgruppen.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung im PDF-Format mit dem **Vermerk 10.251026** an [bewerbungen@xeloba.ch](mailto:bewerbungen@xeloba.ch). Gerne geben wir Ihnen weitere Informationen unter +41 31 839 04 04. Wir sichern Ihnen Professionalität und absolute Diskretion zu.

### Arbeitsort

Grossraum Bern

Deutschland

hybrid

