



LEITER/IN VERKAUF

Die Evolution von Immobilien...

Herausforderung

Der Bau ist Ihre Passion – Sie sind eine verkaufsorientierte Führungspersönlichkeit mit Charisma, Drive und unternehmerischem Mindset. In dieser strategisch wichtigen und marktorientierten Schlüsselfunktion übernehmen Sie zusammen mit Ihrem engagierten Team die Ergebnisverantwortung für das Segment «Gebäudesanierung und -erweiterung» – ein spannender Wachstumsmarkt in der Schweiz. Mit Identifikation und einer kompromisslosen Kundenorientierung setzen Sie nach einer intensiven Einführungsphase Akzente in der Region Zürich. Die systematische Marktbearbeitung ist der Schlüssel zum Erfolg – mit Enthusiasmus und Engagement können Sie das Kundenportfolio kontinuierlich erweitern. Ihre Fachkompetenz im Bau, Verbindlichkeit und Professionalität überzeugen die Anspruchsgruppen. Mit Ihrer Affinität zur Digitalisierung und Gespür für Markttrends erhöhen Sie die Effektivität. Ihre Persönlichkeit ist absolut erfolgsentscheidend – Sie sind authentisch, lösungsorientiert und integer.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung im PDF-Format mit dem **Vermerk 10.251031** an **bewerbungen@xeloba.ch**. Gerne geben wir Ihnen weitere Informationen unter +41 31 839 04 04. Wir sichern Ihnen Professionalität und absolute Diskretion zu.

Arbeitsort

Metropolregion Zürich

