



SALES MANAGER SWITZERLAND

Für starke Impulse im Markt

Herausforderung

Unsere Mandantin ist im Bauzulieferumfeld ein global führendes Unternehmen in der Entwicklung und Herstellung von hochwertigen Brandschutz- und Sicherheitsprodukten. Eingebettet in eine internationale Gruppe kombiniert die Firma globale Stabilität mit einer lokal geprägten, unternehmerischen Kultur. In dieser spannenden und anspruchsvollen Führungsfunktion übernehmen Sie nach einer intensiven Einführungsphase die Ergebnisverantwortung für die Schweiz. Die Umsetzung der Wachstumsstrategie und die kontinuierliche Erhöhung des Umsatzes stehen im Zentrum – mit absoluter Identifikation und kompromissloser Kundenorientierung setzen Sie klare Akzente. Zusammen mit Ihrem Team dynamisieren Sie die Vertriebskanäle – die systematische Marktbearbeitung ist der Schlüssel zum Erfolg. Ihre Fachkompetenz in Bau sowie Vertrieb und Ihre Professionalität überzeugen die Anspruchsgruppen – Sie schöpfen das vorhandene Potenzial gezielt aus.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung im PDF-Format mit dem **Vermerk 10.251061** an **bewerbungen@xeloba.ch**. Gerne geben wir Ihnen weitere Informationen unter +41 31 839 04 04. Wir sichern Ihnen Professionalität und absolute Diskretion zu.

Arbeitsort

Region Bern

