



VERKAUFSBERATER/IN GRAUBÜNDEN, GLARUS UND LIECHTENSTEIN



Die Welt verantwortungsvoll mitgestalten!

Herausforderung

Die Sto AG ist Technologieführerin in der Wärmedämmung. Seit 50 Jahren eine Symbiose aus Innovation, Ästhetik und Nachhaltigkeit. In diesem anspruchsvollen Umfeld sind Sie für die gezielte Weiterentwicklung und Festigung des Partnernetzwerks im Aussendienst verantwortlich – insbesondere bei verarbeitenden Unternehmen. Mit fundierter technischer Beratung und einem ausgeprägten Verständnis für die spezifischen Anforderungen jedes Bauprojekts schaffen Sie echten Mehrwert für Ihre Kunden. Dank Ihrer starken regionalen Verankerung sowie Ihrem Verkaufsflair gewinnen Sie neue Geschäftspartner und etablieren langfristige, vertrauensvolle Beziehungen. Durch die systematische Marktbearbeitung und die professionelle Betreuung der ausführenden Fachbetriebe können Sie den Marktanteil im Verkaufsgebiet kontinuierlich erhöhen. Eigeninitiative, Durchsetzungsvermögen und Beharrlichkeit bilden dabei die Grundlage Ihres Erfolgs.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung im PDF-Format mit dem **Vermerk 10.261025** an **bewerbungen@xeloba.ch**. Gerne geben wir Ihnen weitere Informationen unter +41 31 839 04 04. Wir sichern Ihnen Professionalität und absolute Diskretion zu.

Arbeitsort

Ostschweiz

www.stoag.ch

