



VERKAUFSBERATER/IN HOCH- UND TIEFBAU NORDWESTSCHWEIZ



Der Bau ist Ihre Passion!

Herausforderung

Saint-Gobain Weber AG ist ein weltweit führender Hersteller von Produkten und Systemlösungen für den Bau. Zu den Kernkompetenzen gehören Gebäudehüllen, Fassadenkonstruktionen und Bodensysteme. Menschen sind das wichtigste Kapital und der zentrale Fokus im Unternehmen. In dieser attraktiven und unternehmenswichtigen Schlüsselposition übernehmen Sie die Ergebnisverantwortung für die Region Basel-Stadt, Basel-Land, Solothurn und Aargau. Ihre Leidenschaft, Persönlichkeit und kompromisslose Kundenorientierung sind erfolgsentscheidend. Die aktive und systematische Marktbearbeitung bildet die Basis für langfristigen Erfolg - Sie handeln mit Sachverstand, Hands-on-Mentalität und Engagement. Durch Ihre Nähe zu den Kunden und ein hohes Dienstleistungsbewusstsein schaffen Sie Vertrauen und Verbindlichkeit. Sie können das Verkaufsvolumen nachhaltig steigern und die Kundenzufriedenheit jederzeit sicherstellen.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung im PDF-Format mit dem **Vermerk 10.251044** an **bewerbungen@xeloba.ch**. Gerne geben wir Ihnen weitere Informationen unter +41 31 839 04 04. Wir sichern Ihnen Professionalität und absolute Diskretion zu.

Arbeitsort

Nordwestschweiz
www.ch.weber/de

